

Retail Manager

Skræddersyet uddannelsesforløb til Salling Groups ny-udlærte salgsassistentelever



For dig, der ønsker at accelerere din videre udvikling

Retail Manager uddannelsen er en formel et-årig overbygning til salgsassistentuddannelsen.

Uddannelsen henvender sig til (ny)udlærte salgsassistenter fra Salling Group eller fra andre virksomheder indenfor detailbranchen, som vil dygtiggøre sig indenfor retail og har ambitioner om et lederjob indenfor branchen.

Du får en uddannelse, hvor der er fokus på både teori og praksis. De udfordringer, du møder i dit daglige arbejde, bliver sat i spil. På den måde er undervisningen relevant for dit arbejde i Salling Group, og du får viden og redskaber til at styrke din udvikling, som er brugbare for dig i fremtiden.

Du møder kolleger fra andre dele af Salling Group, som dagligt arbejder med problemstillinger, der ligner dine. Det giver rigtig gode muligheder for sparring og læring på tværs af organisationen.

Uddannelsen tilbydes som et lukket forløb målrettet de dygtigste af Salling Groups (ny)udlærte salgsassistenter.

Hvor og hvornår?

Uddannelsen udbydes i samarbejde med VidDetail, og undervisningsmodulerne finder sted på Salling Group Academy, Bøgehøj i Ebeltoft.

Uddannelsen starter med det første undervisningsmodul primo 2021.

salling group

Bilka **fotex** **Netto** *Salling*

Retail Manager

Indhold

Omdrejningspunktet for uddannelsen er ledelse; både praktisk ledelse af koncepter, salg, drift og kommunikation.

Uddannelsen er en kombination af praktik i varehuset/butikken og specialefagsundervisning på ekspertniveau på Salling Group Academy, Bøgehøj. I alt består uddannelsen af seks undervisningsmoduler af hver én uges varighed fordelt over et år. Som en del af de seks ugers undervisning får du mulighed for at afslutte to akademifag og de første moduler af Salling Groups lederuddannelse.

Uddannelsen afsluttes med en eksamen/fagprøve, hvorefter du kan kalde dig Retail Manager.

Løn og vilkår

Du modtager faglært løn under hele uddannelsen.

Adgangskrav

Adgangskrav for optagelse på uddannelsen er en uddannelse som salgsassistent enten fra Salling Group eller fra et andet sted i detailhandlen.

Fremtidsmuligheder

Med Retail Manager uddannelsen udvikler du lederkompetencer, der kvalificerer dig til stillinger som f.eks. souschef eller teamkoordinator.

Du er ikke garanteret et lederjob i Salling Group efter endt uddannelse, men med en uddannelse som Retail Manager har du tilegnet dig en lang række af de kompetencer, som branchen efterspørger af den moderne leder.

Optagelse

Hvis du tænker, at Retail Manager uddannelsen kunne være noget for dig, skal du kontakte din chef eller Customer & People/Service & Personale chefen i din butik for at høre nærmere om optagelse til uddannelsen.

For at blive optaget på denne uddannelse skal du og din leder indgå en uddannelsesaftale af et års varighed, og du skal være klar til at deltage i det første undervisningsmodul primo 2021.

Udvælgelsen til uddannelsen tager udgangspunkt i de personlige og faglige kompetencer, du har vist under din elevuddannelse.

Har du spørgsmål, er du også velkommen til at sende en mail til learning@sallinggroup.com.