

MÅLPLAN

Navn:				
Dato:		Butik:		
Modul 3 – Salg				
Praktikmål		KENDE <i>Kender opgaverne og løser enkelte dele under instruktion</i>	KUNNE <i>Løser opgaverne rutineret sammen med andre</i>	BEHERSKE <i>Behersker opgaverne selvstændigt og formidlerviden</i>
6	Målgrupper, kundegrundlag og konkurrenter			
10	Gennemførelse af kampagneplaner			
11	Markedsføring- og reklameindsats			
14	Kundebetjening og – vejledning			
20	Optimering af parametre, der øger salg og indtjening			
21	Skiltning			
22	Personligt salg			
25	Telefonbetjening og -vejledning			
36	Vurdering af varebeholdning i udvalgte vareområder			
45	Praksis for vareregistrering og varemodtagelse			
46	Praksis for varebestilling			
54	Intern opfølgning af markedsføringsindsatsen			
Handlingsplan:				

Vejledning: Når du og din chef udfylder målplanen, skal I vurdere, hvilket niveau du er på. Det gør du ved at sætte **1** ved dit nuværende niveau. Herefter skal du beslutte, hvilket niveau du vil være på, når du kommer til dit næste skoleophold, og sætte **2** ved målet for kommende niveau. Hvis dit nuværende niveau er under det defineret niveau for det/de enkelte praktikmål skal du i samarbejde med din chef lave en handlingsplan for, hvordan du når det definerede niveau. Det mørkegrå felt er målet inden modulet.